

PRESSEMITTEILUNG

Medelby, Dezember 2015

AUS DEM NORDEN AN DIE MÄRKTE IHRE ERZEUGUNGSANLAGE WIRD ZUM GEMEINDEWERK

Die Modernisierung der Energiewirtschaft und die detaillierte Analyse von regionalen Potentialen zeigt eine neue Strömung innerhalb der strategischen Entwicklung der nördlichen Bundesländer. Umfangreicher Netzausbau, vielerorts als günstigste Option der Energiewende tituliert, und der damit verbundene Export eines wertvollen Gutes hemmt die Entstehung von regionalen Wertschöpfungsketten. Dabei haben wir schon längst die Instrumente, um die Verantwortung für den Norden zu übernehmen und den Energiemarkt 2.0 anzustoßen.

Direktvermarktung, Regelleistungsvermarktung, bedarfsgerechte Produktion (flexible Fahrweise von Biogasanlagen), angebotsgerechter Verbrauch (Demand Side Management) werden ergänzt durch die regionale Direktvermarktung, die einer Biogasanlage zusätzlich zum Wärmekonzept ein regionales Stromkonzept ermöglicht. Das Zusammenspiel dieser mächtigen und zukunftsorientierten Möglichkeiten eines virtuellen Kraftwerks modernisiert die Energieversorgung. Und das nicht erst morgen, das funktioniert bereits heute!

Die regionale Direktvermarktung zählt im Hinblick auf das Gelingen der Energiewende zu einem zentralen Thema der nachhaltigen Energieversorgung. Für die Marktintegration der EE-Anlagen in die Stromlieferantenrollen und die damit verbundene Abbildung als neues Gemeindegewerk übernimmt Nordgröön die gesamte Prozesskette und alle damit einhergehenden Dienstleistungen für den Anlagenbetreiber. Dezentrale Energieerzeugung wird mit regionalen Stromprodukten ergänzt und bildet so eine lokale Wertschöpfungskette, die sich aus 100% Öko-Strom zusammensetzt. Über unsere Handelsplattform regeln wir den



Energiefluss im Bilanzkreis, sodass auch dann der wertvolle Strom geliefert wird, wenn an der Biogasanlage eine Wartung durchgeführt wird.

Ein umfangreicher Vollservice wird dabei von der Nordgröön geleistet, der alle Aufgaben eines Stromlieferanten umfassend abdeckt. Administrative Vorbereitungen, Monitoring-Verpflichtungen gegenüber der Bundesnetzagentur, Bilanzkreismanagement, Endkundenabrechnungen usw. sind von Betreibern nicht zu leisten und können daher von nun an als Dienstleistung in Anspruch genommen werden. Außerdem stehen ein gut strukturiertes Vertriebspartnerportal und personalisierter Tarifrèchner im eigenen CI zur Verfügung.

Prozesse, die bisher nur von den großen Energieversorgern abgebildet wurden, können nun vor Ort in der Region ausgeführt werden. Das neue Gemeindewerk verursacht eine starke Akzeptanzsteigerung in der breiten Bevölkerung. Günstige Strompreise aus der Region für die Region generieren geschlossene Wertschöpfungsketten und steigern zusätzlich noch die Wirtschaftlichkeit der Biogasanlage.

Wir möchten auf der New Energy 2016 über dieses Produkt und den damit verbundenen Möglichkeiten für Gemeinde, Bürger, Anlagenbetreiber und unseren Norden im Rahmen des watt_2.0-Branchentreff informieren und einen verständlichen Einblick in die unterschiedlichen Prozesse bieten. Den umfassenden Transparenzgedanken als Geschäftsprinzip der Nordgröön möchten wir weiterhin beweisen und das Vertrauen unserer friesischen Heimat zurückzahlen.

KURZPORTRÄT:

Ein junges Unternehmen mit erfahrenen Gründern: Torge Wendt und Marko Bär, beide Stadtwerker und Energielogistik-Experten, haben im Sommer 2012 ihre Idee, die Gründung eines Unternehmens rund um die energielogistische Optimierung, Synchronisierung und Integration von erneuerbaren Energien (Stichwort: Virtuelles Kraftwerk) in die Tat umgesetzt. Auch durch ihre gezielte Auswahl von Gesellschaftern bündelt Nordgröön nun langjährige Kompetenzen aus allen Bereichen der Energiewirtschaft.

Nordgröön entwickelt neue Konzepte, um schwankende Einspeisungen bspw. der Windenergie optimal im Energiemarkt unterzubringen. Direkt-, Regelleistungs – und



Flexibilitätsvermarktung zählen dazu. Bei der energielogistischen Optimierung beschäftigt sich Nordgröön mit der Stromerzeugung, und gleichzeitig mit dem Verbrauch: Nur die Synchronisierung von beiden kann regenerative Energien nachhaltig im Markt etablieren. Nordgröön entwickelt Echtzeitstrategien mit komplexen Algorithmen, um die Vermarktungswege für Windenergie, Biogas, Biomasse und Photovoltaik zu optimieren.

Mit ihren Partnern aus dem hohen Norden arbeitet Nordgröön daran, Erträge zu optimieren und gleichzeitig die ökologische Wende zu stützen sowie die Versorgung der Region zu sichern. Ihre Anlagenpartner profitieren hierbei von der engen Vernetzung mit regionalen Kooperationspartnern: Die enge Zusammenarbeit mit Banken und Energieversorgern aus der Region erhöht die Erträge und minimiert Risiken für die Betreiber. Außerdem genießen Sie als Partner von Nordgröön jederzeit kompetente, umfangreiche und persönliche Beratung in Ihrer näheren Umgebung.

Rufen Sie einfach an, mailen Sie oder besuchen Sie uns unter www.nordgroon.de!

Nordgröön Energie GmbH & Co. KG

Hauptstraße 49

24994 Medelby

E-Mail: info@nordgroon.de | Web: www.nordgroon.de

Ansprechpartner:

Danyon Nolte Tel.: 04605 18848 - 21 – E-Mail: dn@nordgroon.de

Christian Feddersen Tel.: 04605 18848 - 12 – E-Mail: cfe@nordgroon.de

Karina Jordt Tel.: 04605 18848 - 22 – E-Mail: kj@nordgroon.de

